Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования

«СЕВЕРО-ВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ М.К. АММОСОВА»

Технический институт (филиал) в г. Нерюнгри

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ ОП.13. МАРКЕТИНГ

УГСН 38.00.00 Экономика и управление

Специальность: 38.02.01. «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)»

Квалификация выпускника: Бухгалтер

Форма обучения: очная

Автор: Блайвас Д.М., ст. преподаватель кафедры ЭГиОД.

РЕКОМЕНДОВАНО	ОДОБРЕНО	ПРОВЕРЕНО: Нормоконтроль в		
и.о. зав. кафедрой ЭГиОД	и.о. зав. кафедрой ЭГиОД	составе ППССЗ пройден		
		Председатель УМС ТИ(Ф) СВФУ		
<u>/Ахмедов Т.А./</u>	/ Ахмедов Т.А./	/Ядреева Л.Д./		
протокол № 03 « <u>24</u> » <u>апреля</u> 2024г.	протокол № 03 « <u>24</u> » <u>апреля</u> 2024г.	протокол № 10 « <u>16</u> » мая2024г.		

СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИН	стр НЫ 3
2. СТРУКТУРА (И СОДЕРЖАНИЕ) ДИСЦИПЛИНЫ	4
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ (ПРОГРАММЫ) УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	7
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	7

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОП.13 МАРКЕТИНГ

1.1. Место дисциплины в структуре основной (профессиональной) образовательной программы:

Дисциплина «Маркетинг» является вариативной частью общепрофессионального цикла образовательной программы в соответствии с ФГОС специальности 38.02.01 «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)».

Дисциплина «Маркетинг» обеспечивает формирование профессиональных и общих компетенций по всем видам деятельности ФГОС по специальности 38.02.01 «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)». Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 06, ОК 09.

1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины:

1.2. цель и планируемые результаты освоения дисциплины:						
	IK,	Умения	Знания			
ОК						
OK 01		- распознавать задачу и/или проблему				
		в профессиональном и/или	социальный контекст, в котором			
		социальном контексте;	приходится работать и жить;			
		- анализировать задачу и/или	- основные источники информации и			
		проблему и выделять ее составные	ресурсы для решения задач и			
		части;	проблем в профессиональном и/или			
		- определять этапы решения задачи;	социальном контексте;			
		- выявлять и эффективно искать	- алгоритмы выполнения работ в			
		информацию, необходимую для	профессиональной и смежных			
		решения задачи и/или проблемы;	областях;			
		- составлять план действия;	- методы работы в			
		- определять необходимые ресурсы;	профессиональной и смежных			
		- владеть актуальными методами	сферах;			
		работы в профессиональной и	- структуру плана для решения задач;			
		смежных сферах;	- порядок оценки результатов			
		- реализовывать составленный план;	решения задач профессиональной			
		- оценивать результат и последствия	деятельности.			
		своих действий				
		(самостоятельно или с помощью				
071		наставника).	_			
OK 02		- определять задачи для поиска	- номенклатуру информационных			
		информации;	источников, применяемых в			
		- определять необходимые источники	профессиональной деятельности;			
		информации;	- приемы структурирования			
		- планировать процесс поиска;	информации;			
		- структурировать получаемую	- формат оформления результатов			
		информацию;	поиска информации.			
		- выделять наиболее значимое в				
		перечне информации;				
		- оценивать практическую значимость				
		результатов поиска;				
		- оформлять результаты поиска.				
OK 03		- выявлять достоинства и недостатки	- основы предпринимательской			
		коммерческой идеи;	деятельности;			
		- презентовать идеи открытия	- основы финансовой грамотности;			
		собственного дела в	- правила разработки бизнес-планов;			

	1 0	
	профессиональной деятельности; - оформлять бизнес-план; - рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования; - определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности; - презентовать бизнес-идею; - определять источники финансирования.	- порядок выстраивания презентации; - кредитные банковские продукты.
OK 04	 - организовывать работу коллектива и команды; - взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности. 	- психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; - основы проектной деятельности.
OK 05	- грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке, проявлять толерантность в рабочем коллективе.	- особенности социального и культурного контекста; - правила оформления документов и построения устных сообщений.
ОК 06	 описывать значимость своей специальности; применять стандарты антикоррупционного поведения. 	- сущность гражданско- патриотической позиции, общечеловеческих ценностей; - значимость профессиональной деятельности по специальности; - стандарты антикоррупционного поведения и последствия его нарушения.
OK 09	- понимать общий смысл четко произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные и бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; - строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; - кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые); - писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы.	- правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; - основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); - лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности; - особенности произношения; правила чтения текстов профессиональной направленности.
ДПК 5.3	грофессиональные темы. - выбирать кассовые и банковские документы для учета денежных средств; - грамотное отражение в учете операций с денежными средствами;	 кассовые и банковские документы для учета денежных средств; учет операций с денежными средствами;

Формируемые компетенции:

- ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам.
- ОК 02. Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности.
- ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях
- ОК 04. Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде.
- ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста.
- ОК 06. Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных общечеловеческих ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения.
- ОК 09. Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках

ДПК 5.3. Работать с формами кассовых и банковских документов.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов
Englished Photos	4 семестр
Объем образовательной программы	81
в т.ч. в форме практической подготовки	22
в том числе:	
теоретическое обучение	22
лабораторные работы	
практические занятия	22
Самостоятельная работа	37
Промежуточная аттестация в форме зачета	

Тематический план и содержание учебной дисциплины

Наименование	е Содержание учебного материала, лабораторные работы и практические занятия,		м часов	Коды
разделов и	самостоятельная работа обучающихся	Всег	из них в	компетенций,
тем		0	форме	формированию
			практ.	которых
			подготов.	способствует
				элемент
				программы
Тема 1.	Содержание учебного материала			
Понятие и	Маркетинг как экономическая категория. Определения маркетинга. История и эволюция	2		ОК 01 - ОК 06,
_	маркетинговой концепции (производственная, товарная, сбытовая,			OK 09
маркетинга.	маркетингоориентированная концепции, социально-этический маркетинг). Цели и задачи			
	маркетинга. Основные сферы применения маркетинга.			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Выбор концепций, целей и задач маркетинга на предприятии.	2	3	
Тема 2.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
	Основные элементы окружающей среды фирмы (микро-, медиа-, макросреда фирмы).	2		OK 09
среда	Маркетинг как сфера деятельности фирмы.			
маркетинга.	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Анализ деятельности маркетинговых служб предприятия.	2	3	
Тема 3.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Рынки и	Понятие рынка, его виды и принципы функционирования. Рыночные показатели, их	2		OK 09
рыночные	содержание и основное назначение (понятие конъюнктуры, ее характеристики,			
показатели.	постоянно действующие и временные конъюнктурообразующие факторы). Показатели			
	конъюнктуры (показатели материального производства, спроса на товары, ценовые).			
	Методы прогнозирования (экстраполяция, экспертный, математического			
	моделирования, графический анализ).			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			

	Оценка состояния спроса и предложения на рынке.	2	3	
Тема 4.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Сегментация рынка.	Понятие сегментации и ее роль в деятельности предприятия. Основные принципы сегментации потребительского рынка (географический, демографический, психографический, поведенческий). Особенности сегментации рынка товаров промышленного назначения. Выбор целевых сегментов рынка (маркетинговые стратегии сегментирования — массовый маркетинг, целевой маркетинг, дифференцированный маркетинг).	2		OK 09
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Оценка сегмента рынка.	2	3	
Гема 5.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Маркетинговые исследования оынка.	Понятие маркетинговой информации и ее виды. Средства получения вторичной информации (СМИ, Интернет, статистические и бухгалтерские отчеты, печатные издания фирм и др.). способы получения первичной информации (наблюдение, эксперимент, фокусирование, панель, опрос). Анкета, ее строение. Классификация вопросов, используемых в анкетах (открытые и закрытые). Виды и этапы маркетинговых исследований. Самостоятельная работа обучающегося:	3		ОК 09 ДПК 5.3
	В том числе практических и лабораторных занятий			
F. (Анализ маркетинговых исследований, проводимых в организации.	2	3	OK 01 OK 06
Тема 6. Поведение покупателей на рынке.	Понятие и особенности рынка потребительского спроса. Факторы, влияющие на поведение потребителей рынка потребительского спроса (экономические и политические, социальные, культурные и национальные, личностные, психологические). Процесс принятия решения о покупке товара. Рынок предприятий, его сущность и виды. Поведение потребителей промышленных товаров. Самостоятельная работа обучающегося: В том числе практических и лабораторных занятий	3		OK 01 - OK 06, OK 09
T 7	Оценка поведения потребителей на рынках.	2	3	OK 01 OK 06
Тема 7.	Содержание учебного материала			OK 01 - OK 06,

Основы	Понятие товара в маркетинге. Основные виды классификации товаров. Методы	2		OK 09
товарной	создания новых товаров (модифицированный, пионерный, имитационный, случайный).			
политики и	Процесс создания нового товара. Ассортимент товара и его характеристики (широта,			
планирования	глубина, насыщенность). Использование товарных марок и упаковок. Жизненный цикл			
продукции.	товара.			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Планирование ассортимента продукции.	2	2	
Гема 8.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Ценообразование	Понятие цены, ценообразования и ценовой политики; основные виды цен;	1		ОК 09 ДПК 5.3
в маркетинге.	маркетинговые стратегии в области ценообразования; методы установления цены.			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Определение цены выпускаемой продукции.	1	2	
Гема 9.	Содержание учебного материала			OK 01 - OK 06,
Конкуренция и	Понятие конкуренции и ее виды. Типы конкурентных рыночных структур (монополия,	1		ОК 09 ДПК 5.3
конкуренты.	олигополия, чистая конкуренция, монополистическая конкуренция). Стратегии			
	конкурентов. Конкурентоспособность товара. Определение показателей			
	конкурентоспособности.			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Определение показателей конкурентоспособности товара.	1		
Гема 10.	Содержание учебного материала			OK 01 - OK 06,
Планирование	Основные методы распространения товаров. Каналы распределения. Система	2		ОК 09 ДПК 5.3
говародвижения.	товародвижения. Оптовая и розничная торговля (понятие, функции, классификация).			
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Оценка наиболее оптимального поставщика.	2		
Тема 11.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Продвижение	Понятие продвижения. Способы и средства доведения информации до потребителя.			OK 09
товаров.	Сущность маркетинговых коммуникаций. Роль коммуникационного процесса. Задачи,			ДПК 5.3

	решаемые в процессе организации маркетинговых коммуникаций. Методы установления маркетинговых бюджетов (исходя из наличных средств, паритета с конкурентами, исчисления в виде доли от продаж, прироста, исходя из целей и задач).			
	Рекламная деятельность. Стимулирование сбыта. Личная продажа. Пиар и пропаганда.			
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Оценка эффективности рекламных мероприятий.	2		
	Самостоятельная работа обучающегося:	3		
Тема 12.	Содержание учебного материала			ОК 01 - ОК 06,
Маркетинговое	1. Маркетинговое планирование. Маркетинговый контроль (стратегический, текущий,	2		OK 09
планирование и	прибыльности, коммуникационной эффективности).			ДПК 5.3
контроль.	Самостоятельная работа обучающегося:	4		
	В том числе практических и лабораторных занятий			
	Планирование и контроль эффективности деятельности предприятия.	2		
Промежут	очная аттестация в форме зачета			
Всего:		81	22	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Для реализации программы учебной дисциплины должны быть предусмотрены следующие специальные помещения:

Учебная аудитория для проведения занятий всех видов, в т.ч. групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, с перечнем основного оборудования (ауд. №305): ноутбук NB Asus N53TA; мультимедийный проектор Benq Digital Progector; экран Projecta SlimScreen; аудиторная доска; столы; стулья; стол преподавателя; стул преподавателя.

Помещение для самостоятельной работы студентов, оснащенное оборудованием (ауд. 402): компьютер в комплекте Пентиум-4, стеллаж 2-сторонний металлический, шкаф двустворчатый, стол, стул.

3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы для использования в образовательном процессе.

3.2.1. Основные печатные и электронные издания

No	Автор, название, место издания,	Наличие	Библиотека	Электронные издания:
	издательство, год издания	грифа,	ТИ (ф)	точка доступа к ресурсу
	учебной литературы, вид и	вид,	СВФУ,	(наименование ЭБС, ЭБ,
	характеристика иных	грифа	кол-во	СВФУ)
	информационных ресурсов	1 1	экземпляров	,
Осн	новная литература		-	
1.	Пичурин И.И. Основы	УМЦ		ЭБС «IPRbooks»
	маркетинга. Теория и практика			www.iprbookshop.ru
	[Электронный ресурс]: учебное			
	пособие для студентов вузов/			
	Пичурин И.И., Обухов О.В.,			
	Эриашвили Н.Д. – Электрон.			
	текстовые данные. – М.:			
	ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 383с.			
2.	Романов А.А. Маркетинг в	УМЦ		ЭБС «IPRbooks»
	схемах: учебное пособие/ А.А.			www.iprbookshop.ru
	Романов, В.П. Басенко			
	Краснодар: Южный институт			
	менеджмента, 2008.			
Дог	полнительная литература			
1.	Мазилкина Е.И. Маркетинг в			ЭБС «IPRbooks»
	отраслях и сферах деятельности			www.iprbookshop.ru/4983
	[Электронный ресурс]: учебник/			
	Мазилкина Е.И Электрон.			
	текстовые данные. – Ростов-на-			
	Дону: Феникс, 2012. – 197с.			
2.	Котлер Ф. Основы маркетинга:		3	
	пер. с англ./общ. Ред. и вступ. Ст.			
	Е.М. Пеньковой. – М.: Прогресс,			
	2011. – 736c.			

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Коды	Результаты обучения	Критерии оценки	Формы и
компетенц			методы
ий			оценки
ОК 01 -	Перечень знаний,	Критерии формирования оценки за	Устный
ОК 06,	осваиваемых в рамках	устный ответ:	опрос
OK 09	дисциплины:	Оценка «5 (отлично)» ставится, если	1
ДПК 5.3	- актуальный	обучающийся: полно и	
	профессиональный и	аргументировано отвечает по	
	социальный контекст, в	содержанию вопроса; обнаруживает	
	котором приходится	понимание материала	
	работать и жить;	Оценка «4 (хорошо)» ставится, если	
	- основные источники	обучающийся дает ответ,	
	информации и ресурсы	удовлетворяющий тем же требованиям,	
	для решения задач и	что и для оценки «5», но допускает 1-2	
	проблем в	ошибки, которые сам же исправляет.	
	профессиональном	Оценка «3 (удовлетворительно)»	
	и/или социальном	ставится, если обучающийся	
	контексте;	обнаруживает знание и понимание	
	- алгоритмы		
	выполнения работ в	материал неполно и допускает	
	профессиональной и	неточности в определении понятий; не	
	смежных областях;	умеет достаточно глубоко и	
	- методы работы в	доказательно обосновать свои суждения	
	профессиональной и	и привести свои примеры; излагает	
	смежных сферах;	материал непоследовательно и	
	- структуру плана для	допускает ошибки.	
	решения задач; -	Оценка «2 (неудовлетворительно)»	
	порядок оценки	ставится, если обучающийся обнаруживает незнание ответа на	
	результатов решения задач	обнаруживает незнание ответа на соответствующее задание, допускает	
	профессиональной	ошибки в формулировке определений и	
	деятельности.	правил, искажающие их смысл,	
	- номенклатуру	беспорядочно и неуверенно излагает	
	информационных	материал.	
	источников,	Критерии оценки результатов	Тестирован
	применяемых в	тестирования	ие
	профессиональной	«5» - 85-100% верных ответов	
	деятельности;	«4» - 69-84% верных ответов	
	- приемы		
	структурирования	«2» - 50% и менее	
	информации;		
	- формат оформления		
	результатов поиска		
	информации.		
	- основы		
	предпринимательской		
	деятельности;		
	- основы финансовой		
	грамотности;		
	- правила разработки		

бизнес-планов; - порядок выстраивания презентации; - кредитные банковские продукты. психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; основы проектной деятельности. особенности социального культурного контекста; - правила оформления документов построения устных сообщений. - сущность гражданскопатриотической позиции, общечеловеческих ценностей; значимость профессиональной деятельности ПО специальности; стандарты антикоррупционного поведения И последствия его нарушения. - правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; основные общеупотребительные глаголы (бытовая профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности; особенности произношения; правила чтения текстов

	и/или проблему и выделять ее составные части; - определять этапы	ситуации и отвечает на дополнительные вопросы. Работа выполнена в установленное время. Оценка 4 «хорошо» - дано верное	решения ситуационн ых задач
	и/или социальном контексте; - анализировать задачу	получен правильный ответ, ясно описан способ решения, обучающийся свободно ориентируется в предлагаемой	практическ ой работы,
	профессиональном	задача решена рациональным способом,	Я
	и/или проблему в	рассуждении и решении нет ошибок,	выполнени
ДПК 5.3	распознавать задачу	верное решение, в логическом	В
ОК 09 -	дисциплины:	Оценка 5 «отлично»- дано полное	результато
OK 06,	осваиваемых в рамках	практических работ:	оценка
ОК 01 -	Перечень умений,	Критерии оценивания результатов	Экспертная
	- учет операций с денежными средствами.		
	денежных средств; - учет операций с		
	документы для учета		
	- кассовые и банковские		
	продукты;		
	- кредитные банковские		
	презентации;		
	- порядок выстраивания		
	бизнес-планов;		
	- правила разработки		
	грамотности;		
	- основы финансовой		
	деятельности;		
	предпринимательской		
	- основы		
	направленности;		
	профессиональной		
	произношения, правила чтения текстов		
	произношения; правила		
	деятельности; - особенности		
	профессиональной		
	средств и процессов		
	к описанию предметов,		
	минимум, относящийся		
	- лексический		
	лексика);		
	профессиональная		
	глаголы (бытовая и		
	общеупотребительные		
	- основные		
	темы;		
	профессиональные		
	предложений на		
	- правила построения простых и сложных		
	направленности.		
	профессиональной		
	профессиональной		

решения задачи;
- выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы;

- составлять план действия;
- определять необходимые ресурсы; владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах;
- реализовывать составленный план;
- оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с
- помощью наставника).
- определять задачи для поиска информации;
- определять необходимые источники информации;
- планировать процесс поиска;
- структурировать получаемую информацию;
- выделять наиболее значимое в перечне информации;
- оценивать практическую значимость результатов поиска;
- оформлять результаты поиска.
- выявлять достоинства и недостатки коммерческой идеи;
- презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности;
- оформлять бизнесплан;

решение, небольшие имеются недочеты, в целом не влияющие на решение, такие как небольшие логические пропуски, не связанные с основной идеей решения. Решение оформлено не вполне аккуратно, но это мешает пониманию решения, имеются механические ошибки или несущественные арифметические ошибки. Обучающийся В ориентируется в предлагаемой ситуации и отвечает на дополнительные вопросы. выполнена в установленное Работа время.

Оценка 3 «удовлетворительно» имеются существенные ошибки В логическом рассуждении и в решении. Рассчитанное значение искомой величины искажает экономическое содержание ответа. Обучающийся ориентируется в предлагаемой ситуации только с помощью наводящих вопросов преподавателя. Работа не выполнена в установленное время.

«неудовлетворительно» Оценка 2 решение неверное или отсутствует. Рассмотрены отдельные случаи при Отсутствует отсутствии решения. окончательный численный ответ (если он предусмотрен в задаче). Правильный ответ угадан, а выстроенное под него решение безосновательно. Обучающийся не ориентируется предлагаемой ситуации даже c помощью наводящих вопросов преподавателя. Работа не выполнена в установленное время.

- Обоснованность выбора вида типовых методов и способов выполнения профессиональных задач;
- Адекватная самооценка уровня и эффективности организации собственной деятельности по документированию хозяйственных операций и ведению бухгалтерского учета активов организации;
- Соответствие подготовленного плана собственной деятельности по организации документирования хозяйственных операций и ведению бухгалтерского учета активов организации;

- рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования;
- определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности;
- презентовать бизнесилею:
- определять источники финансирования.
- организовывать работу коллектива и команды;
- взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности.
- грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке, проявлять толерантность в рабочем коллективе.
- описывать значимость своей специальности;
- применять стандарты антикоррупционного поведения.
- общий понимать четко смысл произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать диалогах на знакомые общие профессиональные темы:
- строить простые

- Рациональное распределение времени на все этапы решения задачи;
- Совпадение результатов самоанализа и экспертного анализа эффективности организации собственной деятельности по документированию хозяйственных операций и ведению бухгалтерского учета активов организации;
- Обоснованность выбора метода поиска, анализа и оценки информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития;
- Грамотное использование оптимальных, эффективных методов поиска, анализа и оценки информации;
- Нахождение необходимой информации за короткий промежуток времени;
- Обоснованность выбора структуры плана профессионального и личностного развития;
- Соответствие подготовленного плана ожидаемым результатам;
- -Рациональное распределение времени на все этапы самообразования, повышения квалификации;
- Участие в профессионально значимых мероприятиях (НПК, конкурсах по профилю специальности и др.);
- Грамотное содержательное взаимодействие со специалистами, коллегами в коллективе и команде;
- Готовность к работе в коллективе и команде;
- Использование вербальных и невербальных способов коммуникации на государственном языке с учетом особенностей и различий социального и культурного кон текста;
- Соблюдение нормы публичной речи и регламента;
- Самостоятельный выбор стиля монологического высказывания (служебный доклад, выступление на совещании, презентация проекта и т.п.) в зависимости от его цели и целевой аудитории и с учетом особенностей и различий социального и культурного контекста;

- высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности;
- кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые);
- писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы.
- понимать общий четко смысл произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать диалогах на знакомые обшие профессиональные темы;
- строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности;
- кратко обосновывать и объяснять свои действия (текущие и планируемые);
- писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы;
- выявлять достоинства и недостатки коммерческой идеи;
- презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности;
- оформлять бизнес-

- Создание продукта письменной коммуникации определенной структуры на государственном языке;
- Самостоятельный выбор стиля (жанра) письменной коммуникации на государственном языке;
- Осознание конституционных прав и обязанностей;
- Соблюдение закона и правопорядка;
- Участие в мероприятиях гражданскопатриотического характера, волонтерском движении;
- Аргументированное представление и отстаивание своего мнения с соблюдением этических норм и общечеловеческих ценностей;
- Осуществление своей деятельности на основе соблюдения этических норм и общечеловеческих ценностей;
- Демонстрирование сформированности российской гражданской идентичности, патриотизма, уважения к своему народу, уважения к государственным символам (гербу, флагу, гимну);
- Обоснованность выбора информационно-коммуникационных технологий для совершенствования профессиональной деятельности;
- Соответствие требованиям использования информационнокоммуникационных технологий;
- Эффективное и грамотное использование информационнокоммуникационных технологий для совершенствования профессиональной деятельности;
- Изучение нормативно-правовой документации, экономической литературы и современных научных разработок в области будущей профессиональной деятельности на государственном языке;
- Применение необходимого лексического и грамматического минимума для чтения и перевода иностранных текстов профессиональной направленности;
- Владение современной научной и профессиональной терминологией, самостоятельное совершенствование устной и письменной речи и пополнение словарного запаса;

план;

- рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования;
- определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности;
- презентовать бизнесидею;
- определять источники финансирования;
- выбирать кассовые и банковские документы для учета денежных средств;
- грамотное отражение в учете операций с денежными средствами.

- Определение успешных стратегий решения проблемы, умение разбивать поставленную цель на задачи;
- Разработка альтернативных решений проблемы;
- Самостоятельная организация собственных приемов обучения в рамках предпринимательской деятельности;
- Разработка и презентация бизнесплана в области своей профессиональной деятельности;
- Обоснованность выбора кассовых и банковских документов для учета денежных средств;
- Грамотное отражение в учете операций с денежными средствами.